

筑波クリエイティブ・ キャンプ・アドバンスト

起業を目指す全ての筑波大生へ！

筑波大卒業生でありC Channel 株式会社代表取締役社長でもある森川亮氏と、ベンチャーキャピタリストD4V (Design for Ventures) 伊藤氏が繰り出す、最新事業化メソッドカリキュラム。事業プランの作成やメンタリングを実施、最終日には投資家を招いての発表会も開催。

投資家だけではなく、営業先も紹介するので、この授業を受ければそのまま起業が可能です。



伊藤健吾 非常勤講師



森川亮 客員教授

開設学期：秋AB集中

単位：1単位

曜時限：水曜4, 5限 (4限のみの日もあり)

教室：産学リエゾン共同研究センター (ILC棟) 102室,
筑波大学東京キャンパス文京校舎
121講義室 (最終日のみ)

ILC棟地図: <http://www.tsukuba.ac.jp/access/gmap/gmap.php?i=088010>



標準履修年次：学群 1～4年次
大学院 1～5年次

科目番号：学群 8321202
大学院 01ZZ531

世話人：五十嵐浩也 教授
(芸術系・DACセンター)

講師：森川亮 客員教授
伊藤健吾 非常勤講師

授業スケジュール 詳細は変更される可能性があります。

コマ	日程	内容	講師	要件※1
1	10月3日（水）4限	ガイダンス（授業の進め方）	五十嵐浩也 伊藤健吾	経営
2 3	10月10日（水） 4, 5限	プレゼン、チームアップ、 フィードバック、デザイン、実 験とプロトタイプピングについて	森川亮 伊藤健吾	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓
4 5	10月24日（水） 4, 5限	プロトタイプ発表、フィード バック、進めるか否か判定	伊藤健吾	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓
6 7	11月14日（水） 4, 5限	検証結果&プロトタイプ修正発 表、フィードバック、進めるか 否か判定	伊藤健吾	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓
8	12月5日（水） 4限	検証結果&プロトタイプ修正発 表、フィードバック、進めるか 否か判定	伊藤健吾	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓
9 10	12月12日（水） 4, 5限	最終発表会 （東京キャンパス121講義室）	森川亮 伊藤健吾	経営・財務・ 人材育成・ 販路開拓

※1 つくば市の創業支援を受けるための4つの要件

講師プロフィール

森川亮 C Channel株式会社代表取締役社長

1989年筑波大学卒、日本テレビ入社。1999年、青山学院大学国際政治経済学研究所修士課程を修了しMBA取得。その後ソニーに入社。2003年ハンゲームジャパン（現LINE株式会社）入社、07年社長。2015年3月、同社社長を退任。同年4月、C Channel株式会社社長に就任。

伊藤健吾 D4V General Partner

スタートアップ企業でのCEO、MOVIDA JAPANのSeed Acceleration Program等を通じてベンチャー業界で10年以上の経験を有する。特に、シードステージ企業への投資は一日の長があり、MOVIDA JAPANでは累計300社以上のスタートアップを支援、Genuine Startups Fund Iでは50社以上のシード投資を行う。

その他

●つくば市創業支援事業について

本講義を6割以上受講し、4要件を満たした方※2には、「創業支援事業計画」に基づく特定支援事業の支援を受けた創業者としてつくば市が証明書を発行します。これによりつくば市で創業する方は、法人設立時の登録免許税の軽減や、融資を受ける際に創業関連保証枠の拡充等の優遇措置を受けることが出来ます。なお、証明書の発行には申請が必要です。

※2 「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の4つに対応する講義を受けた方

●Global Tech EDGE NEXTについて

本講義はGlobal Tech EDGE NEXTプログラムの一環として実施しています。Global Tech EDGE NEXTプログラムとは、アイデアや研究成果を基にした起業・新事業創出に挑戦する学生および若手研究者が、ビジネスモデルの構築を実践的に学ぶプログラムです。詳しくはHPをご覧ください。（<https://www.sanrenhonbu.tsukuba.ac.jp/edgenext/>）

お問い合わせ

産学連携部 産学連携企画課
TEL. 029-859-1487 E-MAIL. ikusei@ilc.tsukuba.ac.jp